

Pourquoi faire confiance à Vecteur Plus ?

**13 ans d'expérience et la satisfaction de 6500 clients,
tous secteurs d'activité confondus**

Créé en 1995, Vecteur Plus est le leader français de la veille commerciale et de la détection d'appels d'offres publics et privés.

Avec un portefeuille actif de 6500 clients, et près de 66% de personnes dédiées à la production, le groupe détient aujourd'hui 70% de parts de marché en proposant des produits et services destinés à optimiser les forces de vente et la

2 millions d'informations commerciales, Lesquelles sont stratégiques pour vous ?

Choisir Vecteur Plus comme partenaire de votre veille commerciale, c'est s'assurer de :

Disposer du meilleur tri

Vous recevez l'information commerciale qui correspond exactement et seulement aux besoins de votre métier.

Exhaustivité

Vecteur Plus dispose du sourcing le plus exhaustif du métier. Vous êtes sûrs de ne rater aucun marché qui vous concerne.

Rapport qualité / prix

L'offre de services Vecteur Plus n'est pas un investissement, elle est génératrice d'une économie immédiate.

Vecteur Plus vous aide à :

Détecter vos cibles

En bénéficiant d'informations sur les marchés au moment opportun

Cibler votre prospection

En disposant de fichiers qualifiés pour des actions de marketing ciblé

Devancer vos concurrents

Avec des informations qualifiées en amont

sur vos marchés

Historique & chiffres

1995 création de Vecteur Plus,

2000 rachat de l'OMP, Observatoire des Marchés Publics,

2005 rachat de servomap, la veille personnalisée des marchés publics,

2006 Le Groupe Moniteur prend 75% du capital de Vecteur Plus.

6500 clients et **400** clients parmi les 1000 premières entreprises françaises,

84 % de taux de fidélisation clients,

2 millions d'informations traitées tous les ans,

310 collaborateurs,

21 M d'euros de chiffre d'affaires en 2007.

2 filiales :

servomap à Bordeaux (pôle services et industrie)

Et Comm'Back à Lyon (pôle IT)



En savoir plus
sur le Groupe Vecteur Plus :
www.vecteurplus.com
02 51 11 26 26