

QUALIFICATION PREMIUM

EN SAVOIR PLUS SUR VECTEUR PLUS
TÉL. 02 51 11 26 26
WWW.VECTEURPLUS.COM

QUALIFICATION PREMIUM

Connaître les intentions d'achats de vos clients pour mieux vendre : augmentez votre impact commercial en connaissant à l'avance les intentions d'achats de vos prospects.

Chaque projet d'affaires est suivi dans le temps à chaque grande étape d'avancement par les équipes de Vecteur Plus. Les décideurs sont individuellement contactés par téléphone et interrogés sur l'état de leurs besoins et leurs intentions d'achat.

Les offres de service seront alors parfaitement ciblées et personnalisées : vous optimisez vos chances de transformation commerciale.

SOURCING ?

60 000 projets d'affaires qualifiés par les équipes de Vecteur Plus.

SERVICE ?

- 1/ Vous établissez avec nous un **profil qui correspond à votre métier**, vos cibles et vos services ;
- 2/ Nous vous livrons sur notre logiciel de gestion commerciale **Inforum Web**, vos informations personnalisées ;
- 3/ Vous pouvez faire une offre de services **au bon interlocuteur** et **au bon moment**.

QUELLE INFORMATION ?

Des informations métiers sur les secteurs suivants : Ascenseur, gros-œuvre, revêtements extérieurs, étanchéité et toiture, menuiserie, sols plafond cloison, chauffage climatisation, électricité, courant faible, VRD parking, éclairage, clôtures, froid industriel.

QUI SOMMES-NOUS ?



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

5 millions d'informations traitées tous les ans.
310 collaborateurs.
2 filiales : servomap Bordeaux et Comm'Back Lyon.

En savoir plus
sur le Groupe Vecteur Plus :
www.vecteurplus.com

02 51 11 26 26

5 BÉNÉFICES IMMÉDIATS :

- 1/ **Vous êtes informé** avant vos concurrents ;
- 2/ **Vous avez connaissance** d'intentions d'achats réelles et d'opportunités avérées ;
- 3/ **Vous êtes informé** en permanence de projets adaptés à vos objectifs business ;
- 4/ **Vous prospectez** la bonne personne dans les bons délais ;
- 5/ **Vous augmentez** votre taux de transformation.

VECTEUR PLUS – 1. RUE GALILÉE – 44341 BOUGUENAI CEDEX
CONTACT@VECTEURPLUS.COM – WWW.VECTEURPLUS.COM – TÉL. 02 51 11 26 26 – FAX 02 51 11 26 27
UNE FILIALE DU GROUPE MONITEUR